

EcoDesk

Модульная мебель из переработанного пластика

Инвестиционная и B2B презентация проекта

1. Проблема индустрии и Потенциал рынка

Мебельная индустрия – одна из самых ресурсоемких. До 85% мебельных отходов не подлежит переработке из-за использования ДСП, клея и токсичного пластика. Срок службы обычного офисного стола всего 3–5 лет.

Однако рынок эко-мебели стремительно растет:

Объем рынка офисной мебели в РФ	98,7 млрд руб.
Темп роста экомебели в год	15–20%
Прогноз доли экомебели к 2028 г.	10–12%
Готовность переплачивать за эко	61% россиян
SOM (Достижимый рынок в регионе)	~0,7 млрд руб./год

2. Наше решение: Стол EcoDesk

Мы создаем модульные столы из 100% переработанного пластика (ABS, PETG, TPU) с использованием современных аддитивных технологий (3D-печать). Система собирается без инструментов благодаря самозаклинивающимся фиксаторам «шип-паз».

Ключевые преимущества:

- Экологичность: 1 стол = минус 20 кг пластика из природы (500+ бутылок). Углеродный след ниже на 60%.
- Модульность: Ширина от 60 до 180 см. Стол растет вместе с потребностями клиента или ребенка.
- Срок службы: 10+ лет (в 2-3 раза дольше аналогов).
- Замкнутый цикл: Программа trade-in (скидка до 30% при сдаче старых модулей).
- Экономия: Снижение стоимости владения на 40-50% за 10 лет.

3. Технические характеристики

Материалы	Переработанный ABS, PETG, TPU, алюминий
Размеры базового модуля	30×30×30 см
Габариты стола	Ширина: 60-180 см Глубина: 60-80 см Высота: 50-120 см
Нагрузка	До 80 кг (статическая)
Ударная вязкость	На 45% выше, чем у классического ДСП
Влагостойкость	100% (не деформируется при контакте с водой)
Температурный режим	от -30°C до +60°C
Упаковка	Плоская сборная конструкция – экономия на логистике 40%

4. Экономика продукта и Бизнес-модель

Производственная себестоимость	~9 298 руб.
Полная себестоимость (налоги, логистика)	~27 891 руб.
Розничная цена (База - Премиум)	29 990 – 59 990 руб.
Чистая прибыль с одного стола	~7 100 руб.
Срок окупаемости	10–12 месяцев
План выручки (1-й / 2-й год)	~2,6 млн руб. / ~5,6 млн руб.
План чистой прибыли (5-й год)	~10,2 млн руб.

Источники дохода:

- Розничные продажи B2C
- Корпоративные контракты B2B (Скидки до 20% от 10 шт)
- Модель подписки и аренды (Коворкинги, Школы)
- Продажа дополнительных модулей и аксессуаров (подсветка, беспроводная зарядка)

5. Дорожная карта и Цели ООН

Этапы развития:

6–9 мес	Пилотное тестирование (Волгоградская область)
8 мес	Запуск программы приема старых модулей (Trade-in)
12–18 мес	Сертификация, эко-маркировки, выход на маркетплейсы (Ozon, WB)
1-2 года	Запуск полноценного малосерийного производства
3-5 лет	Масштабирование в ЮФО (Краснодар, Ростов, Астрахань)
7-10 лет	Федеральный уровень, франчайзинг и СНГ

Вклад в устойчивое развитие (ЦУР ООН):

Проект полностью соответствует целям ESG:

- ЦУР 12: Ответственное потребление и производство.
- ЦУР 13: Борьба с изменением климата (выбросы CO2 ниже на 60%).
- ЦУР 15: Сохранение экосистем суши (мы не используем древесину).

Внедрите экологичную мебель в свой бизнес

Проект EcoDesk поддерживается «Фондом содействия инновациям». Мы готовы к сотрудничеству с коворкингами, образовательными учреждениями и компаниями.

Свяжитесь с нами: ecodesk.ru